



# BUSINESS DEVELOPER (M/W/D) – FOKUS ADDITIVE

Wir sind eine international tätige Firmengruppe, spezialisiert auf die Einfärbung und Veredelung von Kunststoffen und sind Europas größter Masterbatch Hersteller in Familienbesitz. Als unabhängiges, profitables Unternehmen möchten wir mit ausgewogenem sozialen und ökologischen Handeln nachhaltig wachsen. Dabei sehen wir unsere MitarbeiterInnen als wichtige Ressource und wollen zu einem der begehrtesten Arbeitgeber werden. Seien Sie Teil dieser Vision, wachsen Sie mit uns!

## Was verstehen wir unter Additiven?

Unter Additiven verstehen wir funktionelle Masterbatches, die die Eigenschaften von Kunststoffen verbessern – z.B. durch Schutz vor UV-Strahlung, antistatische Wirkung oder Prozesshilfen.

Unser Additiv-Portfolio umfasst eine Vielzahl an Lösungen, darunter unter anderem:

- Performance- und stabilisierende Additive (z.B. UV-Stabilisatoren, Antioxidantien, Flammenschutzmittel)
- Verarbeitungshilfsmittel (z.B. Gleitmittel, Antiblockmittel, Nukleierungsmittel, Treibmittel)
- Funktionelle Additive (z.B. Antistatika, Antifog-Mittel).

Unsere Lösungen kommen insbesondere in folgenden Industrien zum Einsatz: Bauwesen, Elektronik, Verpackung sowie Agrarindustrie.



**GUMPOLDSKIRCHEN**



**VOLLZEIT**



**AB SOFORT**

## IHR VIELSEITIGES AUFGABENGEBIET:

- Eigenverantwortliche Betreuung und Entwicklung internationaler Kunden im Bereich Additive – mit Fokus auf technische und kommerzielle Fragestellungen
- Aktive Identifikation und Erschließung neuer Geschäftsmöglichkeiten (z.B. UV-Stabilisatoren, Antistatik, Antiblock etc.)
- Enge Zusammenarbeit mit Anwendungstechnik, Vertrieb und F&E zur Entwicklung maßgeschneiderter Lösungen
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen zur strategischen Positionierung unseres Additive-Portfolios
- kundenindividueller Angebote sowie überzeugende Präsentation von Lösungsansätzen
- Teilnahme an Messen, Kundenbesuchen und Branchenveranstaltungen zur

Neukundengewinnung und Marktbeobachtung

- Mitwirkung an der Weiterentwicklung und Portfolioerweiterung im Bereich Additive

#### IHR PROFIL:

- Abgeschlossenes technisches oder wirtschaftliches Studium (z.B. Kunststofftechnik, Chemie, Verfahrenstechnik) oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im Business Development, Vertrieb oder Produktmanagement, idealerweise im Bereich Kunststoffadditive oder chemisch-technische Produkte
- Sehr gutes Verständnis für Märkte, Anwendungen und Kundenbedürfnisse im Bereich Kunststoffveredelung
- Selbstständige, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise mit hohem Maß an Eigenverantwortung
- Souveränes Auftreten, Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Sprachen von Vorteil
- Reisebereitschaft innerhalb Europas (ca. 50%)

#### UNSER ANGEBOT:

- Wir bieten Ihnen eine langfristige Position in einem bestens etablierten Familienunternehmen sowie ein abwechslungsreiches und herausforderndes Aufgabengebiet mit viel Gestaltungsspielraum.
- Wir setzen auf partnerschaftliche Zusammenarbeit und Teamwork
- Mitarbeit in einem dynamischen Team mit DU-Kultur inkl. Möglichkeit für Telework und Gleitzeit
- Attraktive Mitarbeiter Benefits wie gratis Obst und Gemüse, Kaffee und Tee, Mitarbeiterparkplätze, Essenszulage, Mitarbeiterrabatte, diverse Mitarbeiter-Events, Weiterbildungsmöglichkeit, betriebliche Gesundheitsvorsorge sowie Firmenwagen, Handy und Laptop
- Wir bieten Ihnen ein Jahresbruttogehalt von € 65.000. Je nach Seniorität, Qualifikationen und Erfahrung ist ein höheres Gehalt möglich

RICHTEN SIE IHRE AUSSAGEKRÄFTIGE BEWERBUNG MIT IHREN GEHALTSVORSTELLUNGEN  
BITTE AN:

Frau Ana Gogotishvili, [a.gogotishvili@gabriel-chemie.com](mailto:a.gogotishvili@gabriel-chemie.com)

[WWW.GABRIEL-CHEMIE.COM](http://WWW.GABRIEL-CHEMIE.COM)



FOLLOW US

Jetzt bewerben